

# WatchGuard und BOLL: Jahrzehntelange Zusammenarbeit mit Zukunft

Der Cybersecurity-Spezialist WatchGuard und der IT-Security-Distributor BOLL Engineering pflegen seit Langem eine enge Partnerschaft. Michael Haas, Regional Vice President Central Europe bei WatchGuard, spricht im Interview über Vergangenheit und Zukunft der erfolgreichen Verbindung.



**Michael Haas, Regional Vice President Central Europe, WatchGuard.**

## **BOLL und WatchGuard arbeiten seit fast drei Jahrzehnten zusammen. Wie hat sich WatchGuard in dieser Zeit entwickelt?**

Michael Haas: 1996 stellte WatchGuard Technologies seine erste Firewall-Appliance vor, die rote Firebox. Diese war darauf ausgerichtet, Netzwerke zu erschwinglichen Kosten bestmöglich abzusichern. Jenem Grundsatz ist WatchGuard stets treu geblieben und deckt heute mit der Unified Security Platform die kompletten Cybersecurity-Ansprüche von KMUs, dezentral organisierten Unternehmen und Managed-Security-Providern (MSP) ab.

## **Was bedeutet das Angebot von WatchGuard für die Schweiz?**

Nicht zuletzt dank des optimalen Preis-Leistungs-Verhältnisses sowie der einfachen Bedienung der Lösungen passt WatchGuard perfekt in den stark KMU-geprägten Schweizer Markt. Das Leistungsspektrum reicht heute von Appliances im Bereich Netzwerksicherheit über Multifaktor-Authentifizierung bis hin zu Technologien für umfassenden WLAN-Schutz und Endpoint Protection. Dazu kommen weitere spezifische Produkte und intelligente Services rund ums Thema IT-Security.

## **WatchGuard arbeitet seit der Firmengründung mit BOLL zusammen. Was zeichnet die Zusammenarbeit speziell aus?**

Das entscheidende Stichwort ist: Vertrauen! Wir bei WatchGuard schätzen die technische Expertise von BOLL als Unternehmen, aber auch von den vielen langjährigen Mitarbeitenden. Mit hohem Engagement setzt das BOLL-Team alles daran, unsere Security-Lösungen mit tiefgreifendem Wissen und Verständnis entlang der Bedürfnisse der Partner sowie deren Kunden in den Markt zu tragen. Die enge Kooperation ermöglicht es, gemeinsam massgeschneiderte Sicherheitslösungen zu liefern und das Vertrauen im Channel kontinuierlich zu stärken.

## **Wie profitiert WatchGuard von BOLL?**

BOLL ist seit über zwei Jahrzehnten der wichtigste WatchGuard-Distributor im Schweizer Markt. In der Wahrnehmung sind die Namen BOLL und WatchGuard eng miteinander verbunden. BOLL fokussiert sich auf IT-Security – ebenso wie WatchGuard. Diese Kernkompetenz ist bei den Partnern und in der gesamten Schweiz hoch anerkannt.

## **Und wie profitiert BOLL von WatchGuard?**

WatchGuard ist Hersteller der ersten Stunde bei BOLL. Auch wenn BOLL heute viele Security-Anbieter listet, nimmt WatchGuard nach wie vor eine Schlüsselrolle im SMB-Angebot von BOLL ein. In der Schweiz geht von KMU-Anwendern und den entsprechenden Partnern eine besondere Marktdominanz aus. Genau in diesem Segment profitiert BOLL von der starken Marke WatchGuard.

## **Und wie profitieren die Channelpartner davon?**

WatchGuard und BOLL sind ein eingespieltes Team. Durch das ausgeprägte technische Know-how – gepaart mit einer nahezu spürbaren Leidenschaft für WatchGuard – bereiten die Mitarbeitenden von BOLL dem effektiven Einsatz der WatchGuard-Lösungen den Weg, ganz im Sinne der Partner.

## **BOLL betreibt ein eigenes Training Center (ATC) und ist Certified Training Partner von WatchGuard. Welche Bedeutung hat das ATC für WatchGuard?**

Das Set-up des ATC ist fantastisch und sucht im DACH-Markt seinesgleichen. Dies wissen auch die Partner und kommen gerne zu Trainings. Zudem besteht das Team vor Ort aus vielen langjährigen, technisch erfahrenen und laufend weitergebildeten Mitarbeitenden. Genau solche Ansprechpartner suchen die Channelpartner. Das Ergebnis ist ein intensiver Austausch, von dem alle profitieren.

## **Neben den Trainings veranstaltet BOLL auch Workshops und Morning Sessions. Was können Sie in Bezug auf WatchGuard zu diesen Formaten sagen?**

Diese Formate sind top und bestechen durch ihre Regelmässigkeit. BOLL liegt viel daran, über die Workshops und Morning Sessions das Know-how der Partner auf kontinuierlich hohem Niveau zu halten. Angesichts der rasanten Produktentwicklung bei WatchGuard ist die Frequenz dieses Angebots von entscheidendem Mehrwert.

## **Haben Sie einen speziellen Wunsch an BOLL?**

Es gilt, die bisherige Zusammenarbeit genauso erfolgreich fortzusetzen. BOLL entwickelt sich – genauso wie WatchGuard – konsequent weiter und bringt viele Ideen ein. Genau diese Flexibilität und Marktorientierung möchten wir bei WatchGuard keinesfalls missen.

## **Was bringt das Jahr 2025 für WatchGuard und die Partnerschaft mit BOLL?**

2025 rücken WatchGuard und BOLL noch enger zusammen. Ziel ist es, die Partnerschaft weiter zu intensivieren. Denn BOLL ist und bleibt unser Sprachrohr im Schweizer Markt, fungiert aber auch gleichzeitig als Antenne für die individuellen Bedürfnisse der Schweizer Partner und Kunden.

**BOLL**  
IT Security Distribution

**BOLL Engineering AG**

Jurastrasse 58 | 5430 Wettingen  
Tel. 056 437 60 60 | info@boll.ch | www.boll.ch